*Questo piano aziendale di esempio viene fornito da Small Business Administration.*

*Ottieni assistenza per l'avvio e la gestione della tua piccola azienda* [*SBA.gov*](http://www.sba.gov/)*.*

| Azienda di giocattoli di grano di legno | |
| --- | --- |
| Identità Wooden Grain Toys produce giocattoli in legno duro di alta qualità per bambini dai 3 ai 10 anni. | Problema Genitori e nonni sono alla ricerca di giocattoli di alta qualità e durevoli che intratterranno i bambini e promuoveranno la creatività. |
| La nostra soluzione I nostri giocattoli artigianali sono realizzati inlegni duri olid e sono progettati con parti mobili sufficienti per coinvolgere i bambini senza limitare l'immaginazione. | Mercato di riferimento Il pubblico di riferimento sono gli adulti, in particolare i genitori e i nonni che desiderano dare giocattoli ai loro figli o nipoti. |
| Il concorso Giocattoli di legno fanno parte di un mercato di nicchia con aziende di tutte le dimensioni. Le grandi aziende includono Plastique Toys e Metal Happy Toys, che vendono a livello internazionale. Le aziende più piccole vendono localmente in negozi, fiere di artigianato, o online. | Flussi di entrate Wooden Grain Toys venderà direttamente ai clienti in fiere di artigianato e online. |
| Attività di marketing Wooden Grain Toys comunicherà con i clienti con una newsletter e-mail, annunci Google e Facebook mirati, social media e di persona alle fiere di artigianato. | Spese  * Materiali per giocattoli tra cui legno, acciaio e gomma * Tasse eque artigianali e costi di viaggio * Spazio di inventario per i prodotti |
| Team e ruoli chiave Attualmente, l'unico membro del team è il proprietario, Andrew Robertson. Con l'aumentare dei profitti, Wooden Grain Toys cercherà di aggiungere un dipendente per assistere con i social media e il marketing online. | Pietre miliari Man mano che il business cresce, i giocattoli a grana di legno faranno pubblicità nei mercati di destinazione,—soprattutto prima della stagionedelle vacanze. |