*Questo piano aziendale di esempio viene fornito da Small Business Administration.*

*Ottieni assistenza per l'avvio e la gestione della tua piccola azienda* [*SBA.gov*](http://www.sba.gov/)*.*

| Azienda di giocattoli di grano di legno |
| --- |
| IdentitàWooden Grain Toys produce giocattoli in legno duro di alta qualità per bambini dai 3 ai 10 anni. | ProblemaGenitori e nonni sono alla ricerca di giocattoli di alta qualità e durevoli che intratterranno i bambini e promuoveranno la creatività. |
| La nostra soluzioneI nostri giocattoli artigianali sono realizzati inlegni duri olid e sono progettati con parti mobili sufficienti per coinvolgere i bambini senza limitare l'immaginazione. | Mercato di riferimentoIl pubblico di riferimento sono gli adulti, in particolare i genitori e i nonni che desiderano dare giocattoli ai loro figli o nipoti. |
| Il concorsoGiocattoli di legno fanno parte di un mercato di nicchia con aziende di tutte le dimensioni. Le grandi aziende includono Plastique Toys e Metal Happy Toys, che vendono a livello internazionale. Le aziende più piccole vendono localmente in negozi, fiere di artigianato, o online. | Flussi di entrateWooden Grain Toys venderà direttamente ai clienti in fiere di artigianato e online. |
| Attività di marketingWooden Grain Toys comunicherà con i clienti con una newsletter e-mail, annunci Google e Facebook mirati, social media e di persona alle fiere di artigianato. | Spese* Materiali per giocattoli tra cui legno, acciaio e gomma
* Tasse eque artigianali e costi di viaggio
* Spazio di inventario per i prodotti
 |
| Team e ruoli chiaveAttualmente, l'unico membro del team è il proprietario, Andrew Robertson. Con l'aumentare dei profitti, Wooden Grain Toys cercherà di aggiungere un dipendente per assistere con i social media e il marketing online. | Pietre miliariMan mano che il business cresce, i giocattoli a grana di legno faranno pubblicità nei mercati di destinazione,—soprattutto prima della stagionedelle vacanze. |