*Questo piano aziendale di esempio viene fornito da Small Business Administration.*

*Ottieni assistenza per l'avvio e la gestione della tua piccola azienda presso SBA.gov.*

# Possiamo farlo Consulenza

Business Plan

Nome cgnome, Proprietaria

**Creato il 29 dicembre 2020**

## Sintesi

### Prodotto

Possiamo Fare It Consulting fornisce servizi di consulenza alle piccole e medie imprese. I nostri servizi includono la gestione degli uffici e la reingegnerizzazione dei processi aziendali per migliorare l'efficienza e ridurre i costi amministrativi.

### Clienti

Il pubblico di riferimento per We Can Do It Consulting sono i proprietari di aziende, i direttori delle risorse umane, i program manager, i presidenti o gli amministratori delegati con 5-500 dipendenti che desiderano aumentare la produttività e ridurre i costi generali. In particolare, siamo specializzati nella consulenza ai dirigenti dei colletti bianchi su processi d'ufficio come il monitoraggio del lavoro, la produzione, l'ottenere il massimo da riunioni, leadership, pratiche finanziarie o di assunzione e altre esigenze rilevanti per i potenziali clienti che svolgono un ruolo di gestione all'interno di piccole o grandi organizzazioni che possono essere impantanati da processi, burocrazia o esperti tecnici con poca esperienza di leadership.

### Futuro dell'azienda

La consulenza è un settore frenetico e in continua evoluzione. In risposta a questo clima, We Can Do It Consulting offrirà altri servizi, tra cui l'analisi di facilitazione e requisiti in futuro.

## Descrizione dell'azienda

### Dichiarazione d'intenti

Fornire servizi di qualità ai nostri clienti che aiuteranno le loro aziende a prosperare e crescere.

### Membri principali

Nome cognome : proprietaria, consulente principale

Guy Champ - business manager/vendite

Sophie Roberts - account manager

### Struttura giuridica

Noi siamo una società responsabilità semplice sede a Milano, Italia.

## Ricerche di mercato

### Industria

Possiamo Fare It Consulting si unirà al settore della consulenza per la gestione degli uffici e il miglioramento dei processi aziendali. In generale, le grandi società di consulenza, come KEG Consulting, lavorano con aziende internazionali, mentre le società di consulenza più piccole lavorano sia con le grandi aziende che con le organizzazioni più piccole, di solito più vicine a casa. Le società di consulenza strutturate come la nostra hanno anche una storia di lavoro con agenzie governative locali, statali e federali. L'industria della consulenza si sta ancora riprendendo dalla recessione economica. È stato il più colpito nel 2009, quando l'industria si è ridotto del 9,1%. Tuttavia, con la ripresa dell'economia, l'industria sta mostrando segni di crescita. Uno studio recente ha dichiarato che si prevede che la consulenza per la gestione delle operazioni crescerà del 5,1% all'anno per i prossimi anni.

### Descrizione dettagliata dei clienti

I clienti target di We Can Do It Consulting sono imprenditori, direttori delle risorse umane, program manager, presidenti o amministratori delegati con 5-500 dipendenti che desiderano aumentare la produttività e ridurre i costi generali. In particolare, siamo specializzati nella consulenza ai dirigenti dei colletti bianchi su processi d'ufficio come il monitoraggio del lavoro, la produzione, l'ottenere il massimo da riunioni, leadership, pratiche finanziarie o di assunzione e altre esigenze rilevanti per i potenziali clienti che svolgono un ruolo di gestione all'interno di piccole o grandi organizzazioni che possono essere impantanati da processi, burocrazia o esperti tecnici con poca esperienza di leadership. Per sfruttare le opportunità che sono geograficamente vicine man mano che iniziamo e sviluppiamo il nostro business, We Can Do It Consulting si rivolgerà specificamente ai dirigenti all'interno delle aziende nei settori manifatturiero, automobilistico, sanitario e della difesa. Questo ci permetterà di sfruttare la vicinanza dell'azienda agli ospedali (uno dei più grandi datori di lavoro della regione), le fabbriche di automobili e parti di veicoli e gli appaltatori governativi che sostengono la vicina ex base dell'aeronautica, ora un centro tecnologico per l'aviazione.

### Vantaggi dell'azienda

Poiché We Can Do It Consulting fornisce servizi, al contrario di un prodotto, i nostri vantaggi sono forti solo quanto i nostri consulenti. Oltre a garantire che il nostro team sia flessibile, veloce, in grado di fornire consulenza di esperti e può lavorare su scadenze brevi, prenderemo le seguenti misure per sostenere i servizi di consulenza:

* Mantenere solo project manager certificati PMP
* Assicurati che i membri del team dell'account utilizzino il nostro processo di pianificazione e reporting proprietario per rimanere in contatto con i clienti e tenerli aggiornati sui progetti
* Fornire formazione in pubblico per tutti i consulenti
* Sviluppare stretti rapporti con subappaltatori in grado di supportarci in settori come la grafica, per garantire che i materiali e le presentazioni siano sempre chiari e mantenere un marchio coerente
* Tutti i membri del nostro staff hanno almeno un grado quadriennale, con il 20% che ha una laurea avanzata
* Siamo un'azienda virtuale senza un sacco di costi generali o regole aziendali rigorose, che consente di risparmiare tempo, denaro e crea un ambiente di lavoro flessibile per fare le cose

### Regolamenti

We Can Do It Consulting deve soddisfare tutte le normative federali e statali in materia di consulenza aziendale. In particolare, codice dei regolamenti federali nel titolo 64, parti 8753 e 4689.62, 65, e 74 e titolo 86.7 del codice della Carolina del Sud.

## Linea di assistenza

### Prodotto/Servizio

I servizi includono:

* Analisi della reingegnerizzazione dei processi aziendali
* Analisi della gestione di Office
* Servizi di gestione di Office in loco
* Facilitazione della reingegnerizzazione dei processi aziendali
* Analitica
* Gestione delle modifiche
* Gestione delle relazioni con i clienti
* Performance finanziaria
* Miglioramento delle operazioni
* Gestione dei rischi

### Struttura dei prezzi

We Can Do It Consulting offrirà i suoi servizi a tariffa oraria utilizzando le seguenti categorie di manodopera e tariffe:

* Preside, 150 dollari
* Account Executive, 140 USD
* Responsabile di progetto, 135 USD
* Coordinatore del progetto, 100 dollari
* Analista aziendale, 90 dollari
* Analista di processo, 90 dollari
* Analista finanziario, 85 dollari
* Tecnologo, 75 dollari

### Ciclo di vita del prodotto

Tutti i servizi sono pronti per essere offerti ai clienti, in attesa dell'approvazione dei contratti.

### Diritti di proprietà intellettuale

We Can Do It Consulting è un nome registrato nello stato della Carolina del Sud e abbiamo presentato istanza di protezione dei nostri processi proprietari e di altre proprietà intellettuali, come il nostro logo. Abbiamo anche registrato il nostro nome di dominio e parcheggiato account di social media rilevanti per un uso futuro e per evitare la probabilità che qualcuno impersona uno dei nostri consulenti.

### Ricerca e Sviluppo

L'azienda ha in programma di condurre le seguenti attività di ricerca e sviluppo:

* Creare una soluzione tecnologica personalizzata per i produttori di veicoli come automobili o aerei che aiuti a tracciare meglio ogni pezzo prodotto e il suo stato nel processo di assemblaggio
* Determinare la necessità di ulteriori servizi di consulenza all'interno del nostro mercato relativi al collegamento dei processi migliorati alle opportunità di aumento delle vendite e della promozione a i potenziali clienti
* Trova le tendenze nelle soluzioni software che possono fornire servizi automatizzati potenzialmente competitivi al fine di garantire che We Can Do It Consulting continui a ritagliare con attenzione la sua nicchia sul mercato

## Marketing & Vendite

### Strategia di crescita

Per far crescere l'azienda, We Can Do It Consulting farà quanto segue:

* Rete a conferenze di produzione, industria automobilistica e sanità
* Stabilire un sito Web aziendale che inesso contenuti multimediali coinvolgenti sui nostri servizi
* Man mano che l'azienda cresce, fai pubblicità in pubblicazioni che raggiungono i nostri settori di destinazione

### Comunicare con il Cliente

We Can Do It Consulting comunicherà con i propri clienti:

* Incontro con manager locali all'interno di aziende mirate
* Utilizzo di social media come Twitter, YouTube, Facebook e LinkedIn
* Fornire informazioni di contatto sul sito web dell'azienda

### Come vendere

Attualmente, l'unica persona responsabile delle vendite per We Can Do It Consulting è il business manager, Guy Champ. Con l'aumentare dei profitti, We Can Do Si cercherà di aggiungere un dipendente per assistere con la gestione del conto / coordinamento. Questo individuo fornirà anche social media aziendali e supporto di marketing online. L'azienda aumenterà la consapevolezza ai nostri clienti mirati attraverso la pubblicità online, campagne proattive di pubbliche relazioni e partecipando a fiere.